



Papsnedkeren

Nyt kreativt ansigt på Midtjylland

Efter små 3 år som selvstændig emballageudvikler/producent i Odense, valgte Michael Petersen at følge med Dahl Gruppen til Ringe

I Odense havde Papsnedkeren lejet sig ind hos Dahl Gruppen, så da det stod klart at Dahl Gruppen havde købt egen Industri i Ringe og forespurte Michael om han ville flytte med, tog det kun ganske få dage at sige JA TAK til bedre faciliteter og et fortsat fantastisk samarbejde.

Køb af skærebord

Det nye kontor er 32 m², altså 4 gange så stort som det i Odense, så derved var det tid til at tænke på nyt skærebord. Som start blev der tænkt i brugt, men da Eickhoff kom med et godt tilbud på et helt nyt og moderne skærebord, var der kun et hurtigt besøg af kammeraten, som hjælper med regnskabet, inden den beslutning var truffet. Det nye bord har med et skæreformat på 1700x1300 mm opfyldt Papsnedkeren's ønske om at fremtidssikre sig mod kundernes øget efterspørgsel på specielle opgaver. I fremtiden vil små seriestørrelser kunne fremstilles på det nye skærebord og derved spare kunderne de dyre startomkostninger.



Indflytningen

1. februar startede indflytningen, først skulle alt males og rengøres. Da maskinen ankom, opstod der nye udfordringer, maskinen kunne ikke komme ind gennem en almindelig dør, så i gang med vinkelsliberne og døråbningen måtte udvides. Ved hjælp af 5 stærke mænd lykkedes det at få maskinen på plads. Så skulle installation/undervisningen i gang, men da den kineser som var sendt herop ikke kunne et ord engelsk, var det som at spille tegn og gæst. Efter en lang uge kom det hele i orden alligevel. Papsnedkeren var nu klar til at fortsætte udviklingen.

Papsnedkeren's niche

Men 13 års erfaring i emballageudvikling/design er det her Michael har fundet sin lille niche. Papsnedkeren løser alle slags emballageopgaver primært

i bølge, kartonnage og plast. Det er meget bredt hvilken slags opgaver der løses, det kan være salgsdisplay, salgsemballage, gaveæsker, vinemballager, forsendelsesløsninger, specielle opgaver, dekoreret prototyper og meget andet. Vi fokuserer meget på at udvikle/design den emballage som netop fanger forbrugernes øjne, så der bliver skabt den opmærksom og mersalg på netop kundens produkt.

Endvidere tilbyder Papsnedkeren at producere emballagen. I eget hus varetager vi mindre ordre med små startomkostninger og med en bred vifte af dygtige danske og udenlandske underleverandører, kan vi også håndtere store ordre.

Ny hjemmeside

Efter snart 3 år, er Papsnedkeren's kundekreds vokset stødt og rolig. Uden at gøre det helt vilde vedr. salgsarbejde, er det alligevel lykket hele tiden at få nye kunder. Her har det vist sig at, med de rigtige søgeord og et godt navn, har de fleste kunder fundet Papsnedkeren via internettet eller mund til mund metoden. Derfor valgte Michael i samarbejde med Skandiaweb at få pifte hjemmesiden op, så endnu flere finder hjemmesiden interessant. Mange vil

nok sige at salgsarbejde er det vigtigste for at drive en god virksomhed, det er sikkert også sandt, men der lægges ligeså meget vægt på at være kreative og pleje nuværende kunder hos Papsnedkeren, det har indtil nu vist sig at være det rigtige løsnings.

Fremtiden

Alle snakker om krisen og jo Papsnedkeren har også mærket den lidt, men i stedet for at sætte sig ned og venter på den slutter, har Michael valgt at se fremad og fortsætte med at hjælpe kunderne med at få løst Deres emballagebehov på en spændende og på et prisrigtigt niveau. Michael trives godt med fortsat at være ene mand og har pt. ingen planer om at ansætte folk, men pointerer at det meget vigtigt at have mennesker omkring sig i dagligdagen, for at føle et fællesskab og sparring.

